

Bei der Reinhold Mendritzki Gruppe dreht sich alles um Stahl. In unseren Kaltwalz-, Feinschneid- und Anarbeitungswerken an derzeit 5 Standorten fertigen und bearbeiten wir seit über 45 Jahren hochpräzise Bandstähle nach spezifischen Anforderungen für unsere internationalen Kunden aus Industrie und Automotive.

Für die Reinhold Mendritzki Kaltwalzwerk GmbH & Co. KG suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Standort Bochum oder Plettenberg einen

## Senior Sales Manager (m/w)

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Auswahl und Akquisition von neuen Kundenkreisen
- Prozessverantwortung von der Neukundengewinnung über die ordnungsgemäße Angebots- und Vertragsgestaltung, den Vertragsabschluss bis hin zur vertragsgemäßen Leistungserbringung
- Kontaktpflege zu wichtigen Entscheidungsträgern der Branche und der Ausbau des Netzwerkes
- Verantwortlich für das regelmäßige Reporting gegenüber dem Management
- Analyse und laufende Beobachtungen des Marktes und seiner Veränderungen sowie daraus folgend, die Entwicklung von Konzeptionen und Marktstrategien zur Sicherung der Unternehmensziele
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Sie sollten mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, idealerweise mit dem Schwerpunkt Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Ausbildung
- Langjährige Vertriebserfahrung sowie mindestens 2-3 Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Funktion
- Ausgeprägtes Branchen Know-how im Bereich Automotive, idealerweise aus der Stahlbranche und entsprechend vorhandenes Kundennetzwerk
- Kommunikationsstärke gepaart mit betriebswirtschaftlichem und technischem Verständnis, Zielorientierung sowie Durchsetzungsvermögen
- Sicheres, seriöses und kundenorientiertes Auftreten
- Strukturierte Arbeitsweise, Empathie und ausgeprägte Teamorientierung



Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, bevorzugt per E-Mail an: